



APAC

LES AGENTS
COMMERCIAUX
DE FRANCE

Force de Vente Associée

1^{ER} CONCOURS DU TROPHEE DE L'AGENCE COMMERCIALE DE L'ANNEE

Le 1^{er} Trophée sera remis lors du Congrès annuel des Agents Commerciaux de France du vendredi 19 mars 2010 qui se tiendra à la Cité Centre de Congrès de Lyon.

Ce concours est ouvert gratuitement à tous les agents et agences commerciales françaises (en nom propre ou sous forme de société) selon les trois critères suivants :

- être adhérent à l'APAC depuis plus de 3 ans
- avoir au moins 5 ans d'existence
- posséder un réel équilibre financier.

L'entreprise sera récompensée pour l'originalité de ses actions : professionnalisme, pérennité de son action et de son entreprise, anticipation & prospectives sur le futur de son agence.

Dans le cadre de notre démarche éthique, ce trophée continue à affirmer la professionnalisation du métier d'agent tout en apportant une notoriété et une caution de sérieux à l'entreprise récompensée.

Un jury composé d'un expert-comptable, un partenaire, trois membres du Conseil d'administration, le dernier lauréat avec désignation d'un Président de séance parmi les trois membres du CA (qui aura voie prépondérante) déterminera le candidat répondant aux critères de sélection.

Pour concourir, merci d'adresser le dossier de présentation de votre activité, **la date limite de dépôt de dossier étant fixée au 15 Janvier 2010.**

Lyon

71 rue Pierre Corneille – 69006 LYON
T. 04 78 52 61 75
F. 04 78 52 61 74

Paris

5, rue des Saussaies – 75008 PARIS
T. 01 40 07 19 25
F. 01 40 07 19 26

www.apacfrance.com

info@apacfrance.com



APAC

LES AGENTS
COMMERCIAUX
DE FRANCE

Force de Vente Associée

1^{ER} CONCOURS DU TROPHEE DE L'AGENCE COMMERCIALE DE L'ANNEE

Agence candidate :

Date de création de l'agence :

Raison sociale :

RSAC de Numéro

Domaine d'activité :

Capital social :€ N° Siren :

Adresse :
.....

Téléphone Fax

Site web : E-mail.....

Nom du dirigeant :

Effectif :

Intervenez-vous à l'étranger ? oui non

Si oui, dans quels pays ?
.....
.....

Joindre bilan ou 2035 des trois dernières années (**le bilan ou la 2035 ne sera communiqué qu'à l'expert-comptable membre du jury**) et commentaires éventuels

CA total de l'agence : € HT 2006
..... € HT 2007
..... € HT 2008

Positionnement de votre Agence sur son marché :

.....
.....
.....
.....

Stratégie de développement de votre agence :

.....
.....
.....

Quels sont les facteurs clés de votre succès ?

.....
.....
.....
.....

Décrivez votre portefeuille de marques et son originalité

.....
.....
.....
.....

Décrivez les services complémentaires que vous apportez ? (merchandising, traduction, études de marché etc...)

.....
.....
.....
.....

Décrivez les axes de progression que vous avez apportés dans le fonctionnement de votre agence pour améliorer les services à vos lignes de marques (mandants) :

.....
.....
.....
.....

Lyon

71 rue Pierre Corneille – 69006 LYON
T. 04 78 52 61 75
F. 04 78 52 61 74

Paris

5, rue des Saussaies – 75008 PARIS
T. 01 40 07 19 25
F. 01 40 07 19 26

www.apacfrance.com

info@apacfrance.com

Répartition de CA par lignes de marques (mandants) :

.....
.....
.....
.....
.....

Décrivez une success story

.....
.....
.....
.....
.....

Décrivez les thèmes des formations auxquelles vous avez participé (Certificat APAC EM LYON, partenaires APAC, autres formations etc....)

.....
.....
.....
.....
.....

Comment caractériseriez-vous les points forts de votre relation avec vos mandants ?

.....
.....
.....
.....
.....

Mettez-vous en place une action de prospection sur la recherche de nouvelles lignes de marques (mandants) ?

.....
.....
.....
.....
.....

Lyon

71 rue Pierre Corneille – 69006 LYON
T. 04 78 52 61 75
F. 04 78 52 61 74

Paris

5, rue des Saussaies – 75008 PARIS
T. 01 40 07 19 25
F. 01 40 07 19 26

www.apacfrance.com

info@apacfrance.com